

PRESENTACIÓN

a. Teorías del derecho: las generales (grandes, pequeñas) y las especiales	11
b. Las tres grandes teorías generales del derecho, las categorías jurídicas fundamentales	13
c. Lo sustentativo y lo descriptivo de la investigación	16
d. Por qué una introducción histórico-dogmática	18
e. A qué se refiere lo mínimo que se debe saber sobre el derecho	18
f. Nota bibliográfica	18
g. Objetivos del libro	19
h. Justificación del escrito	20
i. Doctrina y derecho positivo	20
j. Adiciones a la primera edición	21

INTRODUCCIÓN

1. NOCIONES PRELIMINARES SOBRE EL DERECHO	25
1. Definición y objetos del derecho	25
2. Delimitación del tema de la investigación	25
3. Derecho en sentido objetivo y derecho en sentido subjetivo	26
4. Divisiones del derecho	30
5. El derecho civil, tema de la investigación	31
6. El civil, la rama general y común del derecho privado	31
2. CONCEPTO DE DERECHO CIVIL	32
7. Nota sistemática	32
2.1. Apunte histórico, etimológico y prospectivo sobre el derecho civil	32
2.1.1. Antecedentes del derecho civil en Roma: el ius civile	32

LAS TRES GRANDES TEORIAS GENERALES DEL DERECHO

8	El "ius quiritium" (el derecho de los quirites) y el "ius civile Romanorum" (el derecho civil de los romanos)	32
9	El dualismo derecho civil ("ius civile"): derecho pretorio ("ius praetorium")	36
10	La dicotomía 'ius civile' (derecho civil)- 'ius gentium' (derecho de gentes)	37
11	Conclusión sobre el antecedente romano del derecho civil	37
	2.1.2. Antecedentes del derecho civil en la Edad Media	38
12	Alta Edad Media (siglo V al X)	38
13	Baja Edad Media (siglo XI al XV)	39
	2.1.3. Antecedentes del derecho civil en las Edades Moderna y Contemporánea	40
14	El derecho civil en el Renacimiento y en la Modernidad	40
15	Caracteres del derecho civil en la Edad Contemporánea	41
16	Conclusiones sobre el apunte histórico, etimológico y prospectivo	42
	2.2. Terminología, ubicación e importancia del derecho civil	43
17	Derecho civil y derecho privado	43
18	El civil, un derecho general, común y supletorio	43
19	El derecho civil, alma de toda la ciencia jurídica y del entero ordenamiento	45
	2.3. Definición de derecho civil	46
20	Definiciones material y residual del derecho civil	46
21	La residual, la verdadera definición científica del derecho civil	47
	3. LAS TRES GRANDES TEORÍAS GENERALES DEL DERECHO	48
	3.1. La relación jurídica	48
22	Definición y elementos estructurales de la relación jurídica	48
23	La normación de los tres (3) elementos estructurales de la relación jurídica	50

PRIMERA PARTE

TEORÍA GENERAL DE LAS PERSONAS O DE LOS SUJETOS DEL DERECHO

0. CONCEPTO DE SUJETO DEL DERECHO	55
--	----

24.	Personas o sujetos del derecho y personalidad o subjetividad jurídica	55
1.	LAS PERSONAS NATURALES O INDIVIDUALES	58
1.1.	Generalidades sobre la persona natural	58
25.	Concepto legal de persona natural y principios que la regulan	58
1.2.	Derechos de la persona natural (los derechos humanos). Generalidades	59
26.	Enumeración de los derechos de la persona natural	59
27.	Naturaleza jurídica de los derechos de la persona natural	60
1.3.	Consideraciones sobre cada uno de los derechos de la persona natural	64
28.	Ubicación sistemática de la capacidad de goce y sus generalidades	64
29.	Derecho a un nombre civil	65
30.	Derecho a un estado civil y a una nacionalidad	65
31.	Derecho a un domicilio	68
32.	Naturaleza jurídica de los derechos a las integridades física, moral e intelectual	69
33.	Tratamiento, enumeración y actualidad de los derechos a las integridades física, moral e intelectual	70
34.	Ubicación sistemática del patrimonio. Noción	72
35.	Sentido, alcance y ubicación sistemática de la actividad jurídica. Conclusión: antropocentrismo del derecho	73
2.	LAS PERSONAS JURÍDICAS O COLECTIVAS	74
2.1.	Concepto de persona jurídica	74
36.	Definición del derecho positivo	74
37.	Teorías fundamentadoras de la persona jurídica	75
2.2.	Clasificación de las personas jurídicas	78
38.	Personas de derecho público, de derecho privado y mixtas	78
2.3.	Capacidad de las personas jurídicas	82
39.	Capacidad de goce de las personas naturales y de las personas jurídicas	82
40.	Capacidad de ejercicio de las personas naturales y de las personas jurídicas	84
2.4.	Principio y extinción de las personas jurídicas	87
2.4.1.	Constitución de la persona jurídica	87
41.	Teorías sobre la constitución de la persona jurídica y su vigencia en Colombia	87

42. Constitución de las personas jurídicas de derecho privado	88
2.4.2. Extinción de las personas jurídicas	89
43. Disolución y liquidación de las personas jurídicas de derecho privado	89

SEGUNDA PARTE

TEORÍA GENERAL DE LAS COSAS O DE LOS OBJETOS DEL DERECHO

NOTA INTRODUCTORIA	95
44. El segundo elemento material de la relación jurídica	95
TEORÍA DEL PATRIMONIO	96
1. COSAS, BIENES, DERECHOS Y OBLIGACIONES EN EL PATRIMONIO	96
45. Definición y clases de patrimonio	96
46. Definiciones de cosas, bienes, derechos y obligaciones. Su equiparación	96
2. CLASIFICACIONES DE LAS COSAS	98
47. Necesidad e importancia de las clasificaciones de las cosas	98
2.1. Cosas corporales y cosas incorporales	99
48. Definiciones de cosas corporales e incorporales	99
49. Aplicaciones de la clasificación de las cosas en corporales e incorporales	100
2.1.1. Subclasificación de las cosas corporales en muebles e inmuebles	101
50. Definiciones de cosa mueble y de cosa inmueble	101
2.1.1.1. Subdivisión de las cosas muebles: por naturaleza, por anticipación y por asimilación	102
51. Cosas muebles por naturaleza	102
52. Cosas muebles por anticipación	103
53. Muebles por asimilación	104
54. Estatuto especial de algunos muebles	105
2.1.1.2. Subdivisión de las cosas inmuebles: por naturaleza, por adherencia, por destinación y por asimilación	106
55. Inmuebles por naturaleza	106

56	Inmuebles por adherencia o adhesión	107
57	Inmuebles por destinación	108
58	Inmuebles por asimilación	109
59	Acciones de difícil ubicación en la categoría de muebles o inmuebles	110
60.	Aplicaciones de la clasificación de las cosas en muebles e inmuebles	111
2.2.	Cosas genéricas y cosas específicas	116
61	Definiciones de cosas genéricas y de cosas específicas	116
62	Aplicaciones de la clasificación de las cosas en genéricas y específicas	117
2.3.	Cosas consumibles y cosas inconsumibles	119
63	Definiciones de cosas consumibles y cosas inconsumibles	119
64.	Aplicaciones de la clasificación de las cosas en consumibles e inconsumibles	121
2.4.	Cosas fungibles y cosas no fungibles	121
65.	Definiciones de las cosas fungibles y de las cosas infungibles	121
66.	Aplicaciones de la clasificación de las cosas en fungibles e infungibles	122
67.	Confusión legislativa entre consumibilidad e inconsumibilidad con fungibilidad e infungibilidad	122
2.5.	Cosas divisibles y cosas indivisibles	123
68.	Definiciones de cosas divisibles y cosas indivisibles	123
69.	Aplicaciones de la clasificación de las cosas en divisibles e indivisibles	125
3. LOS DERECHOS PATRIMONIALES		126
70.	Definición y divisiones de los derechos patrimoniales	126
3.1. Los derechos patrimoniales singulares		128
3.1.1. Los derechos reales		128
71.	Definiciones del derecho real. Sus fuentes	128
72.	Elementos estructurales y características del derecho real	130
3.1.1.1. La propiedad o el dominio		131
	I. Generalidades sobre la propiedad: terminología, etimología, definición y elementos	131
73.	Terminología y etimología	131
74.	Definición de propiedad	132
75.	Los dos elementos de la definición	133
	II. La posesión	136
	II.I. Introducción	136

LAS TRES GRANDES TEORIAS GENERALES DEL DERECHO

76.	Prenotando: propiedad y posesión	136
	II.II. Etimología, definición y elementos de la posesión	137
77.	Etimología y definición	137
78.	Elementos estructurales de la posesión	138
	II.III. Propiedad, posesión y tenencia	145
79.	Deslinde entre los tres (3) derechos o estados jurídicos que pueden configurarse sobre una cosa corporal	145
	II.IV. Clasificaciones y subclasificaciones de la posesión	148
80.	Clasificación más importante y omnicompreensiva: posesión de propietario y posesión de no propietario	148
81.	Subclasificación de la posesión de no propietario: la regular y la irregular	149
	II.V. La posesión, al fin ¿un derecho o un hecho?	172
82.	La posesión es un derecho real provisional	172
83.	La posesión es un hecho	175
	III. Adquisición y pérdida de la propiedad	180
	III.I. Modos de adquirir la propiedad	180
84.	Modos originarios y modo derivativo	180
	III.I.I. Nacimiento de la propiedad o los modos originarios de adquirir el dominio	181
	III.I.I.I. La ocupación	181
85.	Definición y análisis	181
86.	Los muebles son ocupables, mas no los inmuebles	182
87.	Las cosas de nadie (las "res nullius"), según el C.C.	185
	III.I.I.II. La accesión	187
88.	Concepto	187
89.	Definición legal y presupuestos de la accesión	187
90.	Categoría de cosa principal	189
91.	Clases y subclases de accesión	190
	III.I.I.III. La usucapión o prescripción adquisitiva de dominio	192
92.	Etimología y definición	192
93.	Requisitos de la usucapión	192
94.	Justificación de la usucapión	201
95.	Similitudes y discrepancias	203

III.II. Transmisión de la propiedad o el modo derivativo de adquirir el dominio: la tradición	203
III.III. Generalidades sobre la tradición	203
96. Diferencia entre los modos originarios y el modo derivativo	203
97. Sociedades, modos originarios y modo derivativo	204
98. Etimología y definición de tradición	204
III.II.II. Requisitos de la tradición	205
99. Especificidad negocial de la tradición: el contenido del consentimiento o acuerdo entre las partes	205
100. Con una entrega se perfecciona toda tradición	208
101. Confusión y sinonimia del Código Civil entre tradición y entrega	211
IV. Protección de la propiedad y de otros derechos reales: la acción de dominio o la reivindicación	214
102. La reivindicación y su estructura	214
103. Requisitos de la reivindicación	215
104. Diferencias de la reivindicación con acciones similares	215
105. Prestaciones mutuas	217
3.1.2. Los derechos personales, créditos u obligaciones	220
3.1.2.1. Etimología, definición y estructura de la obligación	220
106. Etimología y definición de obligación	220
107. Estructura de la obligación	222
108. La prestación o débito ("debitum")	223
109. La responsabilidad ("obligatio", en sentido estricto)	229
3.1.2.2. Fuentes de las obligaciones	238
110. Definición y alcance de las fuentes obligacionales	238
111. Clasificación, definición y ubicación de las fuentes obligacionales, según el C.C.	239
112. Clasificación, definición y ubicación de las fuentes obligacionales, según nuestro criterio	241
3.1.2.3. Clases de obligaciones	248
113. Criterios clasificatorios de las obligaciones	248
114. Obligaciones por razón de los sujetos	248

115. Obligaciones por razón del objeto o prestación	252
116. Obligaciones por razón de la acción: obligaciones civiles y obligaciones naturales	256
3.1.2.4. Extinción de las obligaciones	258
117. Modos extintivos de las obligaciones	258
3.1.2.5. Apéndice a los derechos reales y personales	270
118. Diferencias entre los derechos reales y los derechos personales	270
3.1.3. Los derechos intelectuales (la propiedad intelectual)	279
119. Irreductibilidad de los derechos intelectuales a los reales o a los personales	279
120. Naturaleza y régimen legal de los derechos intelectuales	281
3.2. Los derechos universales (universalidades patrimoniales o universalidades jurídicas)	284
121. Naturaleza de los derechos universales: su irreductibilidad a los derechos singulares	284
4. ESTADO DE LOS DERECHOS PATRIMONIALES	286
122. Derechos adquiridos, meras expectativas, derechos eventuales y derechos condicionales	286
5. ACTOS EJERCIBLES SOBRE EL PATRIMONIO	295
123. Actos conservativos, actos administrativos, actos dispositivos	295

TERCERA PARTE

TEORÍA GENERAL DE LOS DERECHOS

(su adquisición, modificación y extinción)

INTRODUCCIÓN	301
1. TEMA DE LA PARTE TERCERA	301
124. Qué estudia la tercera teoría general	301
2. LAS FUENTES DE LOS DERECHOS SUBJETIVOS	302
125. Fuentes primigenias, indirectas, mediatas y fuentes secundarias, directas, inmediatas	305
126. La relación jurídica, base estructuradora de las fuentes de los derechos	303
3. LA TEORÍA DEL TÍTULO Y DEL MODO	304

127	La conjunción del título con el modo	304
3.1.	El contrato y la tradición	306
128	El negocio jurídico, estudio privativo de la tercera teoría general	306
	<i>Teoría general de los negocios jurídicos</i>	
	<i>1. Generalidades sobre el hecho jurídico y el negocio jurídico</i>	
129	El negocio jurídico en el Código Civil	306
130	Definición e implicaciones del hecho jurídico en sentido amplio	307
131	Dos (2) clasificaciones de los hechos jurídicos. Ubicación del negocio jurídico dentro de los hechos humanos	308
132	Terminología doctrinal del negocio jurídico	308
133	Definición de negocio jurídico	309
	<i>2. Los elementos del negocio jurídico</i>	
134	Enumeración de los elementos del negocio jurídico	309
135	Análisis de los siete (7) elementos del negocio jurídico	309
2.1.	Clasificaciones de los elementos del negocio jurídico	312
	<i>2.1.1. Elementos esenciales, naturales y accidentales, de existencia y validez. Generalidades, combinación y tratamiento</i>	312
136	Elementos esenciales, naturales y accidentales, y elementos de existencia y validez. Generalidades	312
137	Los elementos esenciales	315
138	Los elementos naturales	318
139	Los elementos accidentales	319
140	Los elementos del negocio jurídico y las teorías generales	320
141	Los requisitos de fondo y el requisito de forma de los negocios jurídicos. Su tratamiento	321
	<i>2.1.2. Elementos de validez o de fondo (la voluntad interna o material del negocio jurídico)</i>	322
142	La voluntad no viciada	322
143	La capacidad de ejercicio	322
144	El objeto lícito	326
145	La causa lícita	327
	<i>2.1.3. El elemento de existencia y de forma (la voluntad externa o formal del negocio jurídico)</i>	328
146	La voluntad, para ser jurídica, debe exteriorizarse	328

LAS TRES GRANDES TEORIAS GENERALES DEL DERECHO

147	Significados prístino y contemporáneo de forma	329
148	Negocios consensuales, solemnes y reales	330
149	Clases y funciones de las formalidades	331
150	Epilogo al requisito negocial de existencia y de forma: formalismo y consensualismo en la vida jurídica contemporánea	335
3.	LOS EFECTOS DE LOS NEGOCIOS JURÍDICOS	340
151	Definición y clases de los efectos negociales	340
3.1.	Los efectos objetivos del negocio jurídico	340
152	Clases de negocios jurídicos por razón de sus efectos objetivos	340
3.2.	Los efectos subjetivos del negocio jurídico	342
153	A quiénes afectan los efectos objetivos del negocio jurídico	342
154	Efectos del negocio jurídico entre las partes	344
155	Efectos del negocio jurídico con relación a terceros (oponibilidad e inoponibilidad): terceros absolutos y terceros relativos o interesados	344
156	Excepciones al principio de la relatividad de los negocios jurídicos	345
4.	Las sanciones civiles o las causas de ineficacia del negocio jurídico	351
157	Inexistencia, nulidad, inoponibilidad, resolución, revocación, resiliación, caducidad	351
	RECAPITULACIÓN Y CONCLUSIONES	355
158	Recapitulación	355
159	Conclusiones	356
	BIBLIOGRAFIA	359
	INDICE DE DISPOSICIONES	365
	INDICE DE MATERIAS	379